

フルオート金稼ぎロボの作り方

こんにちは、ショウです。

いきなりヤバそうなタイトルですが、
これは釣りでも詐欺でも客寄せパンダでもありません。

もう一度言いますが、
釣りでも詐欺でも客寄せパンダでもありませんw

また、レポートを讀んでいくと
怪しいツールを買わされたり、
何か金銭をむしり
取られるようなこともありません。笑

ジョークとかネタで書いているわけではなく、
現実として今、多くの人間が実現していることを
お伝えして行く、ただそれだけのレポートです。

もしも、これを讀んでいる方が、
会社に雇われていたり、フリーランスの方で、
「働く」ことでしか収入が得られないのであれば、
このレポートを最後まで讀んでおくことをオススメします。

このレポートは

- ・ シンギュラリティが急速に迫っている件
- ・ アフィリエイトが儲かる仕組み、メリット、デメリット
- ・ フルオートで金稼ぎをしてくれるサイトの作り方

についてまとめたレポートです。

単純にネットビジネスについて解説するだけではなく、
**今後の恐ろしい未来についても
包み隠さず、残酷に解説しています。**

ですから、これを知った上で
どう生きて行くかを選択することが、
未来を大きく変える分岐点となります。

テキストに読むのではなく、
このレポートを3分でもいいのでしっかり読んで、
きちんと実行するだけでも生涯年収は上がりますし、

今からお伝えする未来への備えにもなります。

そのくらい、とても大事なことを
これでもかってぐらい詰め込みました。

では、早速本題に入っていきます。
(ここからは敬語略でいきます)

<< 刻一刻と迫るシンギュラリティがヤバい件 >>

俺は、とても焦っている。

マジでやばい、やばいやばい。

ボキャブラリーが少なすぎてアホみたいだが
心の中にはいつもこれがある。

危機感しかない。

この危機感に対して師匠や、ある層より上の人間は
共感してくれる。

しかし、世間を見渡すと、俺が抱いているような
危機感を持っている人が全然いない。

会社でこの話を口にする人間はいるが、
危機感を持っている人はあまりにも少ない。

何故そんな危機感を持っているのか？

何に俺はそんなに焦っているのか？
それはシンギュラリティの到来に対して、だ。

“シンギュラリティ”

日本語にすると、“技術的特異点”

簡単に言えば、技術が発展して
AI（人工知能）が人間より賢くなってしまうこと。

ある科学者たちによると、このシンギュラリティは
2045年に到達すると言われていたが、

実は2029年には、人間と同等レベルの知能を持った
AIが登場すると言われていた。

これに関してはいくら権威のある科学者が提唱しても
未来のことは誰にもわからないのであくまでも
予想に過ぎない。

だが、技術と言うものは段階的に発展して行く物で、

今も、だんだんと、世界は変わっていつている。
それもとんでもないスピードで。

俺はこれに、とても焦りを感じている。

いつまでも、自分が生きて来た過去の時代の感覚で
生き続けると絶対に痛い目を見る。
時代の流れをちゃんと見据えてちゃんと行動しなければ、
あっという間に駆逐される。

しかし、未来予想ばかりしても答えはないので、
ここからは今の話をしよう。

まず一つはリストラと早期退職者の募集の急拡大。

2019年は6年ぶりにリストラだけで1万人を超えた。

しかもこれは上場企業だけの話。

実際にはもっともっとリストラされている。

しかも、このリストラの内、3社に1社は業績好調な企業というから驚きだ。リーマンショックの時とは訳が違う。

今は40~50代を中心にリストラされている。

それ以外の世代は関係ないやー

って思っている人も多いが
全くもって見当違いだと思う。

要は企業としてはお荷物社員を切りたいのだ。
会社に依存している人間、主体性を持って
自分で動けない人間をバッサリ切りたい。

残酷に言えば、これが現実。

何故こんなことになっていってるかというと、
あらゆる業種、業界がAIやロボットによる自動化によって
過去の事業構造では成り立たない時代になっているからだ。

仕事の形が変わっても即座に環境に対応して、
自ら学んで動ける人でないとこれからの時代生き残れない。

もちろん、現時点では
年功序列のせいで給料が高くなってしまった、
世代を優先的にリストラし始めている。

しかし、企業から見れば、世代に限らず
ぶら下がり社員たちを切りたい、
会社に利益を生まない奴らに
人件費を払いたくないのは当然のことだ。

今後はさらに転職することが当たり前になり、
優秀な人は優秀な会社へ集中し、
そうでない人はリストラされ働く場所を失っていく。

優秀な人材とそうでない人材の格差は
どんどん広がって行く。

圧倒的実力主義が到来し、
搾取される側とそうでない側で二極化が進む。

トヨタ自動車の社長、豊田章男が
「終身雇用を守っていくのは難しい局面に入ってきた」
と発言したことによって世間がざわめいたが、

正直、今の若者は
「何を今更。」って感じだったはず。

これまでの日本の大手の製造業は協力会社や下請け企業も多く、
開発から製造までマンパワーで勝負してきた。

その結果、抱えてる人材が多すぎるのだ。
ロボットやAIに置き換えられる業務があまりにも多い。

特に製造工場とかは顕著にこの傾向が出ている。

俺も工場の設備を作っていたのでわかるが、
今まで人が手作業で作るとどんだけ頑張っても
20秒ぐらいかかっていたものが、今や0.2秒とかで生産される。

物を運ぶ技術も劇的に進化していて、
昔は滑り台みたいに
滑らせて運んでいたものが、
今やリニアになっている。

物が1秒後には10m先まで運ばれている。
人間じゃ遅すぎるし、人件費が高い。
効率が悪すぎるのだ。

他にもヤバい業界なんていくらでもある。
例えば銀行。

最近ではフィンテックなんていう
金融（ファイナンス）と技術（テクノロジー）を
組み合わせた言葉が出るように、

クラウドファンディングや投資家と
起業家をつなぐサービスが出たり、
銀行にとって変わる物出たり。

銀行業務の観点からはAIを活用しちゃえば
銀行員いらなくね??

って騒がれていて、
逆にプログラマーやデータサイエンティストが
転職サイトで募集されている。銀行なのにだ。

他にもあげ出したらキリがないけど、
例えば小売業界だと、シンプルにAmazonに勝てない。

コンビニだとAmazonが完全無人の
コンビニを実現させているし、
そもそもシンプルに消耗品関係を買うぐらいなら
ネットでOK。

イオンとかはどうなの??
って思うかもしれないが、

イオンってスーパーの会社だと思いがちだけど、
一番儲けているのは実はイオンカードなどの金融事業。

それ以外にもイオンが土地買って、
ショッピングモールを建てることで、
個人のお店に入ってもらい、場所代を貰うっていう
不動産ビジネスで儲かっている。

小売業と見せかけて実は、金融事業と不動産事業の会社なのだ。
小売業の方はこの二つの事業に比べて圧倒的に利益が少ない。

じゃあなんで小売業やってるかというと、

単純にお客様の目にとまることが多くて、
信用されやすいからだ。

「ショウが作ったクレカ」
↑ こんなの誰も見向きもしないけど、

「イオンが作ったクレカ」っていうと、
「ああ、あのイオンね、じゃあ大丈夫かな」
って思ってもらえる。

「どこかにお店出したいな〜」って思っている事業主に
「イオンにお店出しませんか？」とオファーしたら、
「マジっすか！あのイオンに？やったー！」
って思ってもらえる。

小売業をおとりにして、お客様との間に信頼関係を構築し、
本命のクレカや不動産を売って利益バンバン出してるとして。

ちょっと話がそれちゃったので戻すと、

要するに、今でも刻々とインターネットやAI、
ロボットによって時代は変化していて、
それに対応できないと死ぬよって話です。

「将来、人間の仕事がAIに奪われる」

よく、このフレーズを聞くと思うけど、
マジってことです。

じゃあどうすりゃいいんすか！！
ってなりますよね。

俺も会社員時代は
このことにめちゃくちゃ危機感持ってました。

というか、会社内でもヤバいやバいって言うてる人はいたけど
何も行動してない奴が多過ぎて余計ヤバいって思ったた。

で、どうしたかというと、
俺はシンプルに、お金を稼ぐ能力を鍛えまくった。

我ながら、本当にいい選択をしたと思っている。

俺は正直、
お金を稼ぐ力＝生きて行く力だと考えている。

俺は幸いにもビジネスの師匠に恵まれ、
正しい知識と正しい思考をもらうことができた。

仮想通貨とかYoutuberとか
FXとか投資信託とか

色々選択肢がある中で、
俺はネットビジネスが一番コスパいいってことを
運よく知れたし、あっちこっちにブレることなく
ネットビジネスに集中できた。

ここでブレちゃう人はマジで成果でない。

ピアノ習い始めたかと思ったら
途中からフルートに行って、
やっぱり私は三味線なのよって人は
全部どっちつかずになる。

大事なのは捨てること。
情報なんてワンサカあるし全部大事。
でもその中から自分に必要な物を発掘して、
それに徹底的に集中投資する。

だから俺も師匠以外の情報は
シャットアウトしていた。
最初は時にやるべき。

で、ネットビジネスはとにかく最初は
ちっさいちっさいことから始めるのがいいと思う。

特に、一番最初は
アフィリエイトを経験するのがオススメだ。

俺は最初師匠に勧められた時、

「ええ〜？ア○ィカスですかあ??
俺、なんか嫌いなんすよね〜〜」

って感じだったが、
中身を知ってしまえば
素晴らしいビジネスモデルだ。

何故アフィリエイトをオススメするかというと、
アフィリエイトを経験すると、
「物を売る」感覚が掴めるから。

このアフィリエイトで「物を売る」という行為は
人生を送る上で大変勉強になる。

集客も学べるし、セールスも学べるし、
マーケティングも、ライティングも学べる。

その過程で、人の感情を理解できるようになったり、
世の中のお金の流れが見えるようになると
見える世界が激変する。

人間にしかできない部分の能力を
グググっと鍛え上げてくれ、
自分の力で生きていけるようになる。

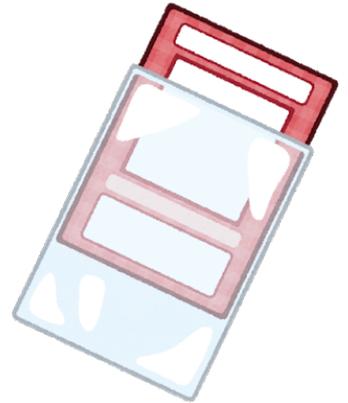
さっきから、
アフィリエイトという言葉を出しているが、
初耳の人もあるかもしれないので、
わかりやすく図解でまとめておく。

そんなの知ってるよ！！って人も
意外に知らない情報があると思うので、
復習のつもりで読んでみてください。

<< アフィリエイトで儲かる仕組み >>

アフィリエイトってというのは
簡単に言えば、ネット上で商品を
代理で販売すること。

わかりやすくするために、
ここでは「トレーディングカード」の
アフィリエイトを例に解説します。
(実際は本当にいろんな商品があります。
こんなものまで売れるのかよってぐらい。)



で、アフィリエイトの構造上、
4つの人物が登場します。

①商品の販売者（広告主）

広告主は、
カードを販売したい人だと考えてOK！
カード屋さんはカードを
たくさんの人に買って欲しい。



②お客様

お客様はカードを買いたい人。
よりいいカードを探している人です。



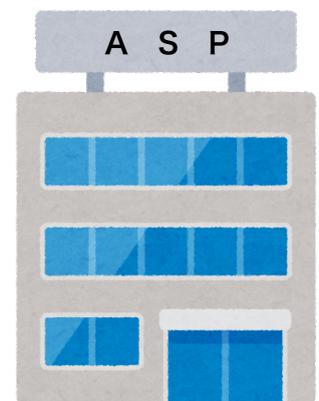
③アフィリエイト

アフィリエイトは、商品を紹介する人です。商品を紹介して売れると、お金がもらえるためブログなどに広告を載せている。

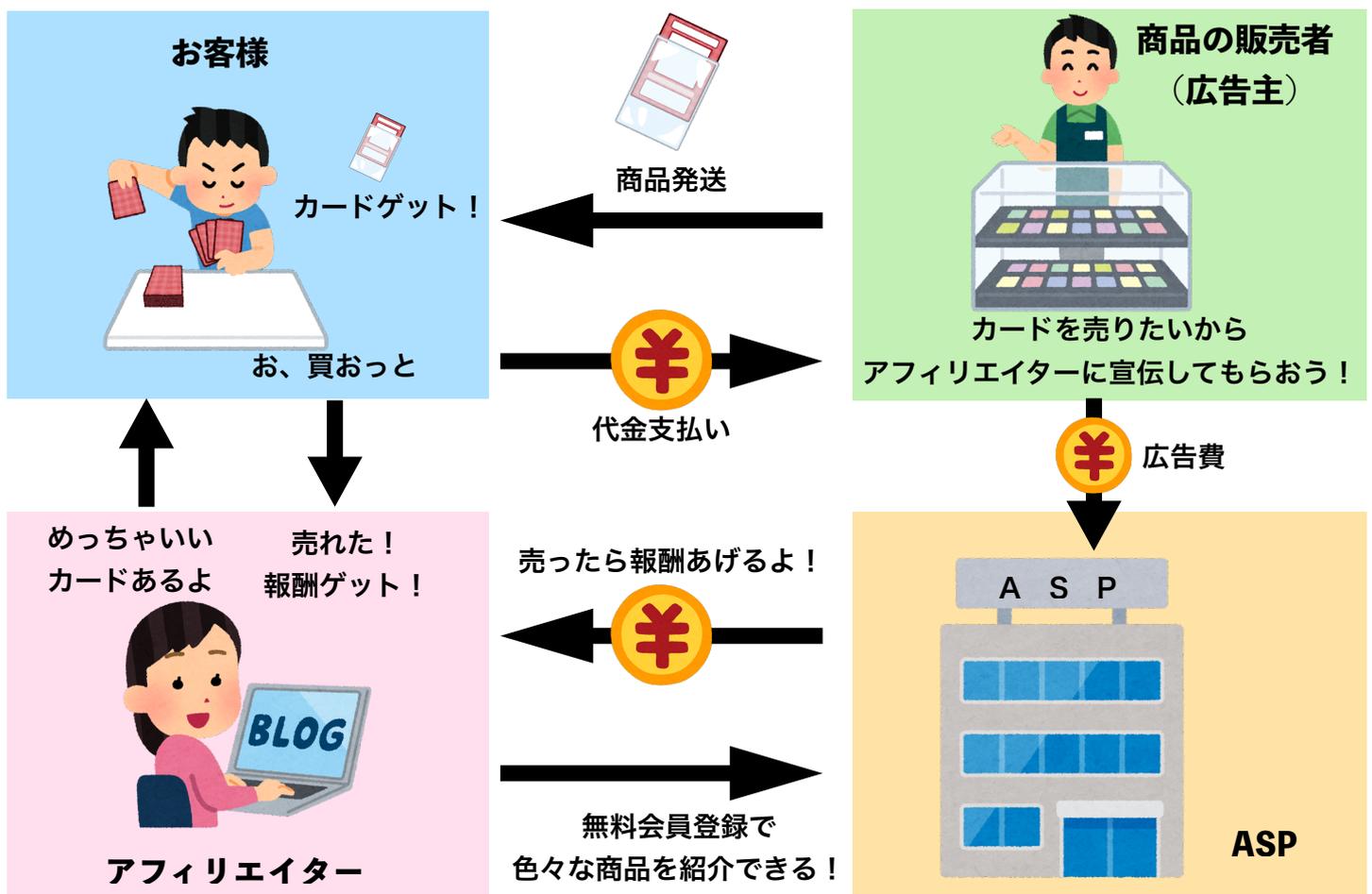


④ASP (アフィリエイトサービスプロバイダ)

商品の販売者とアフィリエイトを繋ぐサービスをしている会社です。代理販売してくれるアフィリエイトを紹介することで、商品の販売者から広告費を貰って稼いでいる。



これを図にするとこんな感じ。



お客様はアフィリエイトが発信する情報から
欲しいものに出会える。

アフィリエイトは商品が売れるとお金をもらえる。

販売者は売りたい商品が売れて儲かる。

ASPは販売者から広告費をもらって儲かる。

WIN—WIN—WIN—WINな
最強のビジネスモデルです。
マジで考えた人頭良すぎ。

で、ネットビジネスを始めるならまず、
アフィリエイトとしてビジネスを始めるのがいい。

良い商品を紹介して、売れたら紹介料で儲かる。

たまに、

商品売ってる会社とかと交渉しないとダメ??

って疑問に思う人がいるけど、そんな必要はマジでない。

さっき言ったASPってサイトに無料会員登録するだけで
無数の商品の広告を自分のサイトで売れるようになる。

ASPはいろんな商品があるけど、
5分ぐらいで無料で登録できるし、
ブログ立ち上げた次にやるのを推奨してます。

<< アフィリエイトのメリット >>

俺がアフィリエイトを始めたのは今から紹介する
三つのヤバいメリットがあったから。

これはビジネスの世界を知れば知るほどわかる。
オフラインで経営やってる人からしたら完全にチートってなる。

マジで凄い。

1. 初期投資なし。在庫いらない。固定費月1000円ぐらい

おい、三つも言ってるじゃんってなるけど、
これが意味することはただ一つ。

金銭的なリスクがないってことだ。

仮に、オフライン（実店舗）のビジネスをやると
とにかく初期投資に必要な費用が半端ないんすよ。

例えばカフェを開くとしたら普通にやっても1000万円ぐらい、
物件本体から設備やら内装工事やら求人代やらとにかく
アホみたいに金がかかる。

めちゃくちゃケチっても800万円は最初に必要になる。

これだけのお金を突っ込むだけの気概と覚悟が必要になる。

時には融資してもらったりしてやっとスタート地点に立つわけだ。

ぶっちゃけ会社員時代の俺には無理ゲー。
というか無謀すぎる。ハードル高過ぎる。

さらにこれに加えて恐ろしいのが
固定費がバカみたいにかかってくること。

家賃、固定資産税、人件費、メンテナンス代。
さらに商品を扱う上で仕入れ費、水道代、電気代その他諸々。

当然のように毎月数十万円の金が
ガンガン飛んでいく。

なので、初心者がこういうオフライン系の
ビジネスで起業すると、大体失敗する。

そして、初期投資で融資を受けていれば、
損するだけでなく、借金を背負う。

誤解がないように言えば、人生わりと詰む。

じゃあアフィリエイトの場合だとどうなのか？
というと、

初期費用は必要なし。

固定費としてかかるお金はサーバー代が毎月1000円ぐらい。

一応ネットの通信料もそりゃかかるけど、

元からネット環境ある人が大半だと思うので、
これもノーダメージ。

しかも在庫はメーカーが持っておいてくれる。
これがマジで強い。

在庫を抱えるってことはリスクを抱えることだからだ。

売れなかったら儲からないのは当然のこと、
スペース取られるので新しい商品置けないし、
持っているだけで固定費がかかる。

食品だと売り切るリミット付きなので
売れなければ廃却だ。
金をドブに捨てたことになる。

家電を扱うとかだったら新商品から売れるので
売れなかった商品は完全にお荷物化する。

仕入れた価格より安くしても売れなくて困る人なんて
世の中にいっぱいいる。

でも、アフィリエイトなら
そんな在庫を抱えなくて良いのだ。

自分のサイト上で商品を紹介するだけ。

例えば、カードを自分のブログで紹介する。
するとブログを見た人がカードを買う。
するとアフィリエイトは2000円儲かる。

こういう仕組み。

さっき紹介した、トレーディングカードのアフィリエイトはなんとAmazonもやってる。

他にもアフィリエイトできるものはいっぱいある。

ゲーム、動画配信サービス、英会話、ジム、スマホ、パソコン、その他なんでもある。

マジでアフィリエイトできない物がなかなか思いつかないレベルです。

もちろん、商品の発送、在庫管理も全部会社持ち。訳わからん。ぶっ飛びビジネスすぎる。

個人でやるのが難しいところは企業にやってもらって、商品の紹介とか宣伝など個人のサイトでもできるところはバンバンやらせることで成立するパーフェクトシステムって訳。

それによって両方儲かる。
考えたやつ天才だろ・・・。
これだけでも凄いですが、
実はまだ一つ目のメリットです。

2. レバレッジが効く

レバレッジっていうのは「テコの原理」のこと。

レバーって言いますよね。



肝臓じゃなくて押したり引いたりする方です。

要は小さな力で大きな岩が持ち上げられる！
ってのを習ったと思う。

アフィリの場合は
1の労力で100の成果を得ることができるってこと。

これはアフィリの特長というより、
インターネットの特長と言ったほうがいい。

何故、ネットビジネスが儲かるかというと、
このレバレッジがバチバチに効くから。

例えばブログに記事を書いていくと、
1つの記事が月3,000人とか人を集めてくれるようになる。

で、これって現実世界で考えたら、
一ヶ月で3,000人の人とあってお話ししてるってこと。
リアルじゃできっこない。不可能。

しかし、ネットを使えば、
40分ぐらいで書いた記事が
月3,000人以上の人に普通に届く。
そこから商品が売れて、俺は儲かる。
これがレバレッジ。1の労力で100の成果が出る。

これって最初に話したAIやロボットを使って、
業務の効率化を狙っている企業と一緒になんですよ。

新しい技術を導入して、賢くビジネスしてるだけ。

無駄な繰り返し作業はやらなくていい。

ネットもあるし、技術もある。

だから個人でやっても普通に利益が出る。

ネットを賢く使えば、労働力は無限に増える。

そして、とどめの最後のメリット。

3. コンテンツが資産になる。自動で収益を生み続けてくれる。

先ほど、1記事が1ヶ月で3,000人集めてくれると言ったけど、

1ヶ月で終わるわけでない。

記事を公開したら、

ずっとネット上にあり続けるのだ。

24時間、365日、永遠に。ずーーーーっと存在し続ける。

俺がご飯を食べていようが、ゲームをしていようが、

寝ていようが、海外旅行に行っていようが、

ずーーーーっと俺が書いた記事が頑張ってくれてくれる。

そしてそこから売上が上がる。

これが資産と呼んでいるモノ。自動で金を稼いでくれるシステム。

いわゆる**不労所得**だ。

不労所得って聞くと、

怪しい投資方法とか、マルチとか、不動産投資を

思い浮かべてめちゃくちゃ警戒するが、

アフィリエイトでもちゃんと自動でお金が入るように
仕組み化すれば不労所得になり得るのだ。

不動産だったら、どんだけ安くても数百万円は必要だが、
アフィリエイトなら月1000円でスタートを切れる。

ノーリスクで不労所得を
作れるビジネスなんてやらなきゃ損だ。

不労所得のいいところは、自分が体調を崩している時も、
長期の旅行に行っている時も、大切な人のために時間を
使っている時も代わりに働いてくれるところだ。

会社員をやっていた時なら上司に謝りの電話を入れて、
有給扱いにしてもらうか欠勤でボーナスが激減するか
だったけど、そういう心配もない。

自分の体調や気分に影響を受けないのは本当に最高だ。

じゃあ、アフィリエイトのメリットばかり言ってるけど、
デメリットはなんなの？

って気になる人もいるだろうから、そこも説明していく。

<< アフィリエイトのデメリットは？ >>

アフィリエイトのデメリット。それは。

ない。マジでない。

良いところしかないと思ってしまうが、さっきのビジネスモデルを思い出してほしい。

WIN—WIN—WIN—WINなのだ。

別に広告を載せるのに金がゴリゴリ減るわけではないし、ASPに登録するのも別にお金はかからない。商品を紹介して売れたら儲かるし、売れなかったら何も起こらないだけ。

おい！お前紹介してるのに売れてないやんけ！

なんて怒られたりもしない。

マジでリスクがない。

ただ、強引にデメリットをあげると

- ・いつでも簡単に辞められる、諦められる、サボれる
- ・ちゃんと勉強しないと成果が出ない

この二つだろうか。

正直これはビジネスモデルの問題ではなく、
本人の問題になってしまうが一応解説しておく。

<< いつでも簡単に辞められる、諦められる、サボれる >>
会社の仕事、バイト、学校と違って、
怒ってくる人がいない、上司がいない。

サボっても何も言われない。

さらにリスクを背負っているわけでもないから
精神的にも「辞めちゃお」って思いやすい。

これが結構難儀なところでもあり、
チャンスでもある。

実は、大多数の人間はアフィリエイトを始めても途中で諦める。
勉強してないせいで何したらいいかわからないからだ。

逆に、諦めずに勉強して実践できる人にとっては
ライバルがどんどん消えていくので好都合。

もちろん、俺だってたくさん勉強したし、
実践もしたし、今も継続してる。まだまだ勉強もする。

また、

- ・初心者でもすぐ稼げますか？
- ・どれくらいの期間で稼げますか？
- ・いくら稼げますか？

って質問もよくあるが、ちょっと思考がずれてしまってる。

まあ俺もずっと気になってたので
お気持ちはめちゃくちゃわかります。

で、そもそも勉強しないで稼ぐことは絶対に不可能です。

初心者でもきちんと勉強して、
しっかりブログを作っていけば稼げますが、

全く知識もなくて、勉強しなくても稼ぐのは
絶対に不可能です。

どれくらいの期間で稼げるかについては、
完全に人それぞれです。

例えば文章書くのがめちゃくちゃ遅くて
ローマ字で打つのがやっとな人だと
どうしても成果出るのは遅くなります。

逆にサーバーとかドメインとか説明しなくても
元からある程度知ってる人であったり、

ブログを元から持っていてアクセスもある人だと、
ちゃんと勉強したら成果は早く出ます。

むしろ問題なのはそこではなく、
その質問をしてしまう思考の部分であったりします。

「アフィリエイトを頑張って実践した期間」なんて
お客様からすれば何にも関係ありません。

お客様にとって良いサイトにするにはどうすればいいんだろう。
お客様にとって面白いかな？
好きになってもらえるかな？

これだけです。

だから良いサイト、良い情報発信をしていれば
自然と成果は上がっていくし、

逆にずっとズレた思考でズレた行動をして
だ～れも読まないゴミ記事を量産しても
成果はゼロです。

会社と違って出勤すれば給料もらえるとか
勤めていれば勝手に昇給するみたいなことは
残念ながら会社員の特権でビジネスでは通用しません。

まさに実力社会。

じゃあどうやって
アフィリエイトのサイトって作れば良いの？

当然、こう言う質問が湧き上がるだろう。

よって、長くなったがここからいよいよ、フルオート
で金を稼いでくれるサイトの作り方を大公開しよう。

<< フルオートで金を稼いでくれるサイトの作り方 >>

まずはビジネスのど基礎の部分から。

ビジネスってやることは
「人を集めて商品を売る」
これだけだ。

そのプロセスを三つに分けるとこうなる



【集客】

その名の通り、お客様を集めてくること

【教育】

商品の魅力を伝えたり、商品を欲しいと思ってもらうため
アピールすること。「???」って感じなら
とりあえず接客することって解釈で今はOK。

【販売】

商品に興味がある人に、
買いたい人に商品を売ること。

わかりやすくするために
今回はフィットネス向けの
スマートウォッチをアフィリエイトすると仮定して
フルオートで金稼ぎするサイトの
作り方を考えてみよう。



まず集客。

集客の方法の一例として、Googleの検索からアクセスしてもらう方法がある。

例えば、

「初心者向け！東京のおすすめランニングコース10選」
こんな記事を書いたとします。

Googleの検索上位に表示されるように（SEO対策）
記事を作り込むことで、

「東京 ランニングコース 初心者」

このような検索キーワードで
自分のサイトにお客様がアクセスする。

そこから、自分のサイトにきた人が
また別の記事を見てくれる。

そこで今度は教育フェーズ。

スマートウォッチの素晴らしさを伝えます。

「多摩川周回コースを3ヶ月ランニングダイエットした結果」

こんな記事があったとします。

そこには、スマートウォッチを使って
3ヶ月間のランニングダイエット記録が載っている。

すると、これを読んだ人のうち、何人かは

「え〜、スマートウォッチ便利そうだな〜、
ランニング好きだし、買おっかな〜」

って人が出てくる。

そしたら次は販売だ。

「ランニング好きにお勧めのスマートウォッチランキング」

ここではランキング形式でお勧めの
スマートウォッチをまとめておく。

ここにアフィリエイトリンクを貼っておくことで
アフィリエイトは報酬をゲットする。

(ちなみにリンクから買っても公式から
買っても価格は変わらない為、お客様には一切損はない。)

まさにこの流れをやっているわけだ↓

集客



教育



販売

Googleからの**集客**

「初心者でもOK！東京のおすすめランニングコース10選」



スマートウォッチの魅力を伝える**教育**

「多摩川周回コースを3ヶ月ランニングダイエットした結果」



スマートウォッチに興味を持った人への**販売**

「ランニング好きにお勧めのスマートウォッチランキング」

この流れ。

イメージを掴むために、具体例として数字をだすと、

集客の記事で月1000アクセス。

そこから教育記事へ飛ぶ人が300アクセス。

さらにそこから100人が販売記事へ飛ぶ。

販売記事を見た100人のうち、

10人がスマートウォッチを購入

1個売れるごとに5000円の報酬であれば

これだけで月間5万円の不労所得になる。

なんだ5万円かよって思うかもしれないが、

別の記事でアクセスを増やしたらもっと収益は上がる。

ここで大事なのは一度このような仕組みを作ってしまうば
フルオートでお金を稼いでくれる、
まさに金稼ぎロボットになってくれるってこと。

特にネットビジネスの場合は
売れるサイトが作れると、
そこにアクセスを流すだけで
売り上げは加速していく。

ただ、この例を実現するためには、
しっかりと魅力的な記事が必要だ。

何の知識もなしに、勉強もせずに
記事を一本書いても1000アクセス呼べないし、
月10人にお客様へ商品売ることは難しい。

記事が魅力的じゃないと読まれないし、
そもそも開かれない。

**魅力的なライティングができないと、
商品の魅力は絶対に伝わらない。**

だから俺は最初にライティングの勉強をやりまくった。
魅力的な記事を書けるように、**とにかくライティングから学んだ。**

こう言う話をすると、よくあるのが
たくさん記事書いてたくさんアクセス集めなきゃ！
って思っちゃう人が出てくるけど、全く違う。

そもそも、こんな風に記事の役割を意識して
ブログやってる人すら全然いないし、
教えてくれる人はもっと少ない。

実際、

「とりあえずブログは100記事書いてからがスタートライン」
とかテキトーなこと言ってる人いるけど、
流石に思考が残念すぎる。

何度でも言うけど、

お客様にとって、発信者側の努力なんて関係ない。

魅力的なサイト、魅力的な発信をしているか。

ここなんですよ。

だから脳死状態で記事を量産していくのではなく、
精度の高い、最強記事を作れるようになる必要がある。

俺の場合は師匠が神みたいな人だったので、
その辺のズレズレポイントを叩き直してくれたおかげで

超効率よく学ぶことができたし、
無駄な労働地獄に陥らずに、
戦略的なサイト運営ができるようになった。

自分で、

「こいつ、ガチだ！！」

って思える人を見つけられたのがラッキーだった。

あと、セールスをやるのに
罪悪感を感じるひとがよくいるけど

実はそれも思考がズレてる。

セールスって行為自体に善悪はないからだ。
ダメなのは押し売り。

元々、セールスっていうのは
お客様が欲しいと思っている物をオファーする行為です。

今回の例だと、
お客様に対して、
「スマートウォッチがあるより良い世界」を
お客様に提供したことになる。

相手がいらぬものをゴリ押しで売れば当然悪だし、
相手が期待してた物より
大きく下回る中身を提供するのも勿論悪。

相手が欲しいものを買って喜んでもらえるなら善だ。

そもそもアフィリなんて
友達にうまいラーメン屋紹介するのと変わらないわけだ。

それがオフラインになった途端、

人に商品を紹介するのが悪いこと
なんてわけがない。

ただ、それだけだ。

予備校一緒に行こうぜ！って誘って
図書カードをもらったら
もうアフィリエイトなわけだ。

さらにもっというなら、
人に商品を売るという力は
人生において必須スキルのレベルで役に立つ。

セールスして何かを販売する＝魅力を伝える行為

会社で上司に対してプレゼンする時も、
好きな子とラインが続くようなメッセージをする時も
子供に勉強させるのも

ゼーんぶ同じ。
自分自身の思っていること。
自分が持っている価値観。
やって欲しいこと。

これらの魅力を伝えることと全く同じだ。

だから商品が売ることができれば
人生のいろんなところで応用が効く。

今はふーんってレベルかもしれないが
勉強すればするほどこれを実感して、
人生がアホほど楽しくなってくる。

もう、これは本当に最高の感覚。

実際にネットビジネスを始めた人が
会社の仕事を効率化できたり、
プレゼンがめっちゃくちゃ上手くなったり、
モテるようになったりなんていくらでもある。

一見あり得なさそうなことが普通に起こる
何故ならネット上に記事を作って
それを公開することって、
突き詰めればコミュニケーションだから。

人たい人の関係。そして人を動かす行為。

要するに、
アフィリエイトでの経験が
リアルでの能力を引き上げてくれるのだ。

しかも、セールスやライティングは学べば
誰でもできるようになる。

俺にはセンスないから・・・
って思う人もいるけど、

センスとかも問題じゃない。

九九にセンスなんていらぬように、
要は一度勉強して反復練習すれば良いだけだ。

大きな数の割り算をやり易く方法として
筆算って型があるが、あんな感じで
ライティングを魅力的にする法則や型がある。

それに当てはめるべきものを
当てはめて書くだけで
魅力的な記事の出来上がりだ。

集客も、マーケティング学んでいるかだけの問題。
実際、商品を買うのは人間なんですよ。

その人間が物を買いたくなるのには
原理原則があるわけです。

これは行動心理学や脳科学、マーケティングでの知見など、
バチバチに賢い人たちが積み上げてきた歴史が証明している。

それをきちんと知れば、思考が変わり、行動が変わり、
物が普通に売れるようになる。

今回の「フルオート金稼ぎロボットの作り方」もそう。
これも情報であって、知識であって、
間違った思考を正すための言葉が散りばめられている。

間違いなく今回のレポートを読む前と読んだ後では
アフィリエイトの凄さや仕組み、
稼げるサイトの構成などの理解度が
半端なく上がってるはずだ。

特に、集客、教育、販売の流れは
知らなかった人からすれば心地よい知識になると思う。

この感覚、この楽しさはビジネスを学べば学ぶほど
どんどん強烈になっていく。

俺は本当にビジネスの勉強は楽しい。
楽しくて仕方がない。
そして学びに投資すると
人生そのものが楽しくなってしまう。

特に、ビジネスの勉強は稼げるわ楽しいわで
本当にコスパのいい時間の使い方だと思う。

何が言いたいかというと、
知識を持っていると、お金が集まる。

そうすればもっと知識に投資ができて
もっとお金が集まるようになる。

そしたらいつの間にか
めっちゃお金持ってる人に出会い、
良い情報、知識が集まってまたお金が増える。

お金持ちがひたすら金持ちになっていく。

残酷なループだけど、マジでこれ。

金持ちがどんどん金持ちになるのも納得だ。
価値のある情報が金持ちに集まるから。

しかもこういう構造は冒頭でも話した通り、
どんどん加速していつている。

こういう残酷な部分を見ちゃったからこそ、
正直過去の自分をぶん殴りたくなる。

俺がやってたことといえば、

休日は昼過ぎまでぐーたら寝て
やっと起きたかと思えば
ゲームとまとめサイトとYoutubeで時間を潰して
いつの間にか夜になって寝るだけ

カッサカッサな生活。
何してんだよ俺って感じ。

そんなんじゃ置いてかれるわ！！！！

そんなことしてる暇があるなら
知識に投資！
行動しまくれ！！

って言いたい。

知識や能力は誰にも奪われないし、
忘れなければ失われない。

忘れないようにするのも簡単で
何度も復習するだけ。

そしたら1年空こうが忘れない。

一度自転車に乗れるようになったら
しばらく乗らなくてもまた乗れるのと同じだ。

これからもガンガン勉強して行こう。
知識にガンガン投資して、自分の希少価値をあげよう。
こんな長いレポートをここまで読んでいる人は、
間違いなく学びに貪欲なポテンシャルのある人だと思う。

今後たくさん学んで、たくさん稼いで、
自分が思い描く理想の未来へ向け、
着実に前へ進んで欲しいと思います。

と、いうわけでレポートは以上となります。

感想やこのレポートへのアウトプットを
お待ちしております。

アウトプットすることによって、
学んだことは記憶に定着します。
伸びる人ほどアウトプットは絶対するので

成長意欲のある方は是非。
感想、疑問質問、なんでもOKです。

アウトプット先は、
メルマガ登録後に届くメールに返信。

またはTwitterにDM↓でOK！

<https://twitter.com/SHOU200702>

またメルマガでは
ガンガン質の高い情報を発信していきます。

無料メルマガの登録は[こちら](#)からどうぞ

興味が無くなったらすぐに登録解除もできます。